

Mehr als IT – Beratung mit Weitblick



Interview mit
Erik Reuß,
Geschäftsführer
der PLS Management GmbH

PLS
RETHINK IT

KONTAKTDATEN

PLS Management GmbH
Nikolaus-Otto-Straße 13
70771 Leinfelden-Echterdingen
Deutschland
☎ +49 711 9330330
info@pls.gmbh
www.pls.gmbh

In einer zunehmend digitalisierten Welt reicht es nicht aus, IT lediglich als unterstützende Funktion innerhalb eines Unternehmens zu betrachten. Moderne Geschäftsprozesse, neue Marktanforderungen und technologische Innovationen erfordern ein umfassenderes Verständnis. Hier setzt die ganzheitliche IT-Beratung an: Sie betrachtet nicht nur einzelne IT-Systeme, sondern das gesamte Zusammenspiel von Technologie, Geschäftsprozessen, Organisation und Mensch – ein Ansatz, den auch die PLS Management GmbH vertritt.

PLS Management steht für 'IT-Beratung, die nach vorne denkt, Klarheit schafft und schnell Ergebnisse liefert'. Hinter diesem Versprechen stehen 40 Mitarbeiter, die von externen Spezialisten unterstützt werden, und Erfahrungen aus 25 Jahren am Markt.

Mehr als nur Technik

Erik Reuß gründete die PLS Management GmbH im April 2021; die Unternehmenswurzeln reichen jedoch bis in das Jahr 2000 zurück. „Ich war viele Jahre für das Vorgängerunternehmen, die PLS AG, tätig“, sagt Erik Reuß. „Als der Eigentümer sich zurückzog, übernahm ich das operative Geschäft und führte es

mit der PLS GmbH zusammen; für beide Firmen standen immer Beratungsleistungen rund um betriebswirtschaftliche Themen im Mittelpunkt.“ Der Fokus hat sich bis heute nicht verändert. PLS Management agiert als unabhängige, neutrale Unternehmensberatung „und versteht sich nicht als reiner Technikberater“, wie Erik Reuß betont. „Uns geht es um ganzheitliche Beratung; wir denken IT nicht isoliert, sondern als Enabler für Business, Prozesse und Mitarbeitende. Auf dem Markt gibt es drei Kategorien von Unternehmen. Die klassischen Technikberater und die großen, namhaften Unternehmensbe-

ratungen; wir sind in der Mitte angesiedelt.“

Gegen den Trend und anders als andere

Das Portfolio umfasst die drei Standbeine Infrastruktur, Enterprise Service Management und Security sowie das Sourcing für diese Bereiche. Damit ist PLS Management deutschlandweit für mittelständische Kunden aus dem Bereich Healthcare, Private und Public tätig; mit 70% entfällt der Löwenanteil des Geschäfts auf den Healthcare-Bereich. Der ganzheitliche Ansatz kommt bei den Kunden an – in den vergangenen Jahren konnte PLS Management jährlich um 20%

wachsen und entwickelt sich damit gegen den Trend. „Studien zeigen, dass Umsätze in der Branche zurückgehen und Unternehmen skeptisch nach vorn schauen“, sagt Erik Reuß. „Das trifft auf uns nicht zu. Wir haben rechtzeitig diversifiziert und setzen uns mit unserer ganzheitlichen Philosophie vom Markt ab. Wir konzentrieren uns nicht nur auf die Technik, sondern kümmern uns um die Themen drumherum, analysieren Prozesse, achten darauf, dass technisch spezifizierte Projekte auch betriebswirtschaftlich Sinn machen und übernehmen die komplette Eingliederung eines Projekts in eine Organisation. Für uns gibt es keine vorgefertigten Beratungsprodukte; wir orientieren uns immer am bestmöglichen Ansatz.“ Mit diesem Konzept will PLS Management auch künftig organisch wachsen – und dabei neutral und unabhängig bleiben.