

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Mitarbeiter Vertrieb für Beratungsleistungen (w/m)

Als Mitarbeiter im Vertrieb für Beratungsleistungen sind Sie für die Kundengewinnung und Betreuung von mittelständischen und kleinen Unternehmen ebenso wie öffentlichen Auftraggebern zuständig.

Ihre Aufgaben:

- Proaktive Ansprache und Begeisterung von Neukunden in Bezug auf die angebotenen Lösungen
- Ausbau der Kontakte zu Bestandskunden
- Identifizierung und Qualifizierung von Umsatzchancen
- Planung von Kundenbesuchen, Beratung der Kunden vor Ort

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im Bereich Wirtschaft oder IT, alternativ ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Mittelstandskunden und kleinen Unternehmen
- Etabliertes Netzwerk zu Kunden und Partnern im Einzugsgebiet
- Kreativität in der Ansprache neuer Kunden
- Kundenorientierung und Problemlösekompetenz, strukturierte Arbeitsweise
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- Vielseitige Tätigkeiten
- Vereinbarkeit von Familie und Beruf
- Kompetitive & leistungsorientierte Vergütung
- Angenehmes Arbeitsklima in einem engagierten Team
- Aktive Mitarbeit und herausfordernde Aufgaben vom ersten Tag an
- Möglichkeit, erstklassige und anspruchsvolle Kunden bedienen zu können

Sie erfüllen die Voraussetzungen und möchten Teil unseres Teams werden?

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen per Mail an karriere@pls.ag.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.